

# ITExamReview

LOGIN / REGISTER | MY CART (5)

ITExamReview HOME CERTIFICATIONS ABOUT FREE DEMO HOW TO PAY? GUARANTEE FAQ

INSTANT DOWNLOAD  
FREE UPDATES

ITExamReview- useful and reliable platform for your certification exam

### Try before you buy

Download a free sample of any of our exam questions and answers

[Download Demo](#)

- ✔ 24/7 customer support, Secure shopping site
- ✔ Free One year updates to match real exam scenarios
- ✔ If you failed your exam after buying our products we will refund the full amount back to you.

**Quality and Value**  
ITExamReview Practice Exams are written to the highest standards of technical accuracy, using only certified subject matter experts and published authors for development - no all dumps.

**Easy to Pass**  
If you prepare for the exams using our ITExamReview testing engine, It is easy to succeed for all certifications in the first attempt. You don't have to deal with all dumps or any free torrent / rapidshare all stuff.

**Tested and Approved**  
We are committed to the process of vendor and third party approvals. We believe professionals and executives alike deserve the confidence of quality coverage these authorizations provide.

**Try Before Buy**  
ITExamReview offers free demo of each product. You can check out the interface, question quality and usability of our practice exams before you decide to buy.

<http://www.itexamreview.com>

Useful and reliable platform for your certification exam

**Exam** : **810-403 日本語 (JPN)**

**Title** : **Selling Business Outcomes**

**Vendor** : **Cisco**

**Version** : **DEMO**

NO.1 業界業種間で共通のビジネスニーズは、どの3つのオプションがありますか？（3つを選択してください。）

- A. 接続された反応性のメンテナンス
- B. 接続されたモバイルワークフォース
- C. 接続されているプラットフォーム
- D. CMX デジタル体験
- E. セキュアオプス
- F. 接続されたエンタープライズリソース

**Answer:** B,C,F

NO.2 どの3つの文はステークホルダー電力グリッドに関して真ですか。（3つを選んだください。）

- A. 役員間のパワーの関係を示しています。
- B. 将来の投資のリスク?ポジションを表示します。
- C. 現在と将来の最適な状態を示しています。
- D. 視覚的な絵です。
- E. 利害関係者の要件に関する定量的な情報を示しています。
- F. 関係者間の違いを示します。

**Answer:** C,D,F

NO.3 どのソリューションは、医療業界でビジネス成果を可能にしますか？

- A. マルチレイヤスイッチング
- B. メディアネット
- C. コラボレーション
- D. 高度なルーティング

**Answer:** C

NO.4 すべてのシスコインターネットは人、プロセス、物事、およびデータを接続しています。どの2つの特性は企業に影響を与えますか。（2つを選んだください。）

- A. 意思決定のためのより多くの有用な情報にデータを活用します。
- B. サービスの利用動向を測定するために人々を接続します。
- C. 適切なタイミングで適切な人へのソリューションと製品を提供します。
- D. インターネットに、インテリジェント意思決定のための相互に接続されている物理デバイスおよびオブジェクトを持ちます。

**Answer:** A,C

NO.5 顧客のビジネスを記述するためにビジネスモデルキャンバスを理解し、使用する利点は何ですか。

- A. これはすべてのビジネススクールでは必須のツールです。
- B. ビジネスモデルは同じ全体の業界の標準です。
- C. 顧客のビジネスモデルを理解することは適切なビジネス成果を決定するために不可欠です。
- D. 各組織は複数のビジネスモデルを持っています。

**Answer:** C

NO.6 ビジネス成果を販売するとき、どの2つのオプションは顧客が考慮されなければならない達成したいことに関連して、キーポイント/要因ですか。(2つを選んでください。)

- A. ビジネスの優先順位と戦略は何のこと
- B. 要因と主要業績評価指標の重要なセットは何のこと
- C. 顧客の考え方は何のこと
- D. ビジネスの優先順位と目標は何のこと
- E. 重要な成功要因と主要業績評価指標は何のこと

**Answer:** D,E

NO.7 どの3つのオプションはビジネス成果の話を通信するとき、あなたのアカウントに取る必要がある考慮事項ですか。(3つを選んでください。)

- A. 人々の時間とプレゼンテーションの長さに注意します。
- B. メッセージは明確で、重要なポイントは早期に出現するようにプレゼンテーションを整理します。
- C. 慎重に議題と目標の定義を準備します。
- D. 正しいバーバルと企業言語を使用します。
- E. あなたの聴衆とかれらの関心することを了解します。

**Answer:** A,B,E

NO.8 どのように顧客が自分の組織のためのより多くの価値と競争上の優位性を作成する活動を判別することができますか?

- A. 少なくとも複雑な活動を識別する
- B. 彼らのビジネスコンテキストおよび垂直業界を分析する
- C. バリューチェーンにまたがるビジネスの成果を探す
- D. 各活動のための右の KPI を定義します

**Answer:** C

NO.9 どのオプションはビジネス要件の2つの特徴ですか。(2つを選んでください。)

- A. ビジネス要件は利害関係者によって管理されます。
- B. ビジネス要件は特定のビジネス目標をサポートしています。
- C. ビジネス要件は影響ダイナミクスに準拠して優先順位付けされます。
- D. ビジネス要件は本質的に動的であり、時間の経過とともに変化します。
- E. ビジネス要件は常にビジネス環境のライン内で定義されています。

**Answer:** B,D

NO.10 DRAG DROP

ドラッグして順番に右に左の7つの要素の枠組みのステップをドロップします。

Communications	Target 1
Best Alternative	Target 2
Relationship	Target 3
Interests	Target 4
Commitment	Target 5
Legitimacy	Target 6
Options	Target 7

**Answer:**

Communications	Relationship
Best Alternative	Communications
Relationship	Interests
Interests	Options
Commitment	Legitimacy
Legitimacy	Commitment
Options	Best Alternative

Explanation:

Relationship

Communications

Interests

Options

Legitimacy

Commitment

Best Alternative